



Kalven som flyttar - ett gemensamt ansvar

ERFA-träffar för att öka samarbetet kring kalvens behov i köpande och säljande och besättningar

Syfte och genomförande

Det övergripande syftet med kursen var diskutera utmaningarna för den flyttande kalven inom nötproduktionen, och genom det öka förståelsen och förbättra kommunikationen mellan säljare (mjölkbesättningar) och köpare(ungnötsbesättningar) av nöt.

Vi genomförde tre träffar där vi lyfte tre olika frågeställningar, diskuterade möjligheter inom de olika driftsformerna och delade erfarenheter kring dem.

Genom kunskapslyft och ökad förståelse för utmaningarna med kalvar som flyttar ville vi minska dödsfallen och antibiotikaanvändandet, samt öka tillväxten på gårdarna. Det är viktigt inte bara för djuren och ekonomin, men också för miljön.

Träffarna syftade till att, med utgång i både mjölk och ungnöts besättningar, få en bättre förståelse för varandras utmaningar och se möjligheter till förbättring via bättre kommunikation. Ämnen för de tre träffarna var kalvens start (råmjölk, omhändertagande, diarré, vaccination) Kalvens mottagning (närmiljö, gruppstorlek, kalvens immunförsvar) och kommunikation (mellangårdsavtal och vad förbättring kan ge för resultat).

Resultat och diskussion

Med detta projekt ville vi öppna upp för diskussion till hur ett gott samarbete mellan kalvsäljande och kalvköpande besättning skulle kunna se ut.

Vår hypotes var att en bättre kommunikation och ett bättre samarbete ger friskare kalvar, färre dödsfall och bättre tillväxt.



Vid hade vi ca 12 deltagare per träff och totalt tre träffar, en för varje driftsform. Dessa tre gårdar är sammankopplade i det att Vadsbo säljer sina tjurkalvar till Seglora, samt sina kvigkalvar till Kil för att sedan köpa tillbaka dem som dräktiga kvigor. På detta vis blev cirkeln sluten och även om ett gott samarbete redan finns mellan gårdarna såg vi vinsten i utökade kontakter.

Träff 1

Vadsbo Mjolk- Mjolkbesättning

12 deltagare

Tema-kalvens första tid, vad kan vi göra för att preparera kalven för flytt?

Träff 2

Sörgården i Seglora- Köper mjölkdrickande kalv

15 deltagare

Inhysning av kalven, miljön runt kalven och övervakning vid ankomst.

Träff 3

Sörby gård i Kil-Köper avvanda kalvar

10 deltagare

Avtal och kommunikation. Hur samarbete ger resultat.

Vi fick en bra dialog mellan deltagare och större förståelse för möjligheter och svårigheter för både mjolkbesättningen och ungnötsbesättningen.

Att träffas fysiskt med andra lantbrukare och besöka andra gårdar än sin egen var uppskattat och deltagarna var nöjda med kursen och kommer hålla bättre kontakt även efter detta.

Gård & Djurhälsan har fått en större inblick i hur vi kan arbeta för att skapa gynnsammare förutsättningar för den lilla kalven som flyttar, och hur vi kan arbeta tillsammans för ökad välfärd och lönsamhet för hela köttproduktionen. Dessa ERFA-träffar har öppnat upp för ett fortsatt samarbete mellan deltagarna, och hade inte varit möjliga utan stöd från Nötkreatursstiftelsen Skaraborg.